

**CLASSE
EXPORT**

le facilitateur du commerce international



Communiqué de presse

Lyon, février 2010

MISSION **ENERGIQUE** EN TUNISIE

Secteurs Eco-énergies et Construction durable

Les français unis sur un pavillon France

Pour la première fois, les professionnels français des secteurs Eco-énergies et Construction Durable se regroupent les 22, 23 et 24 avril prochains au sein d'un Pavillon « France » pour conquérir le marché tunisien.

Initiée par Classe Export, cette mission collective se déroulera à Hammamet à l'Expo centre Médina Yasmine, dans le cadre du salon Ecomed, le salon international de la maîtrise de l'énergie.

Le salon **Ecomed**, orienté sur les différents programmes nationaux de maîtrise de l'énergie, **est sans aucun doute le meilleur point d'accès au marché tunisien**. Ciblé, professionnel, convivial et à taille humaine, cet événement a connu un grand succès en 2009. Plus de 100 exposants de plusieurs pays et environ 10 000 visiteurs tous secteurs confondus étaient au rendez-vous lors de la dernière édition.

A l'image du salon, la mission proposée par Classe Export, est spécialement conçue pour allier business et efficacité ! Elle est réservée aux industriels des secteurs énergies renouvelables, opérateurs de l'Eco-bâtiment, promoteurs immobiliers, industriels et distributeurs de matériaux d'isolations thermiques et phonique, société de transport urbain, bureaux d'études et d'expertise...en quête de développement à l'international.

Chacun de ces participants, débutant à l'export ou déjà expérimenté, pourra bénéficier d'un savoir-faire tout au long de la préparation de la mission mais **également d'un programme de rendez-vous BtoB organisés par la mission économique de l'Ambassade de France en Tunisie et comprenant de la qualification de contacts, de la détection de projets et l'organisation de rencontres d'affaires sur le salon.**

Un dossier sectoriel sera réalisé pour l'occasion par la Mission Economique de Tunis et un dossier rédactionnel sera diffusé dans les magazines Environnement et Technique et Classe Export.

Enfin, l'accompagnement se poursuit après le salon, **avec la mise en place d'une assistance personnalisée** pour une exploitation efficace des contacts. Cette mission est soutenue par le Ministère Délégué au Commerce Extérieur (demande de labellisation en cours).

La France va ainsi profiter d'une politique énergétique tunisienne très énergique ! En effet, les investissements prévus en Tunisie en matière de maîtrise de l'énergie (un milliard de dinars à échéance 2011) traduisent l'accélération de la politique tunisienne en la matière ; des leviers financiers ont également été mis en place afin d'aider les entreprises et les particuliers à financer leurs projets.

Un contexte politique incitatif, des besoins importants en termes d'ingénierie... le salon Ecomed laisse entrevoir de belles opportunités pour les entreprises françaises, notamment dans les filières éolien, solaire thermique, Photovoltaïque, biomasse, géothermie...

La France, qui est le premier partenaire commercial – 1er client, 1er fournisseur et 1er investisseur en Tunisie, entend bien jouer un rôle actif sur ce marché francophone de proximité.



En collaboration avec :



Pour en savoir plus

Contact Presse : Stéphanie GIBERT, Tél : 04 72 59 10 10 - stephanie.gibert@classe-export.com